



<https://youonlylivetwice.info/loker/loker-technical-sales-representative-bandar-lampung/>

Loker Technical Sales Representative Bandar Lampung

Description

Deskripsi Pekerjaan

PT Rich Products Indonesia adalah anak perusahaan dari **Rich Products Corporation** adalah **Multi-National Corporation (MNC)** dengan kantor pusat di **Buffalo, Amerika Serikat**, dan memiliki lebih dari **11.000 associate** dan lebih dari **4.000 SKU** di seluruh dunia. **Rich Products** merupakan pemasok terkemuka di layanan makanan, toko roti, ritel, dan pasar industri. Kami mengkhususkan diri dalam pembuatan beragam produk lezat untuk memuaskan selera pelanggan di lebih dari **100 negara** dan enam benua. **Rich Products** dikenal sebagai pelopor yang menciptakan krim kocok nabati (**non-dairy whip cream**).

Ada peluang menarik untuk muncul bagi kandidat yang kreatif, berbakat, dinamis, dan bersemangat untuk mengisi peran **Technical Sales Representative (Pastry/ Culinary/ Beverage Specialist)** di bawah departemen Sales. Peluang besar ini paling cocok untuk kandidat yang energik dan bercita-cita tinggi yang ingin menjadi bagian dari organisasi global. Anda akan memiliki hasrat untuk industri makanan dan pengalaman dalam peran yang sama akan menjadi keuntungan. Berikut adalah tanggung jawab dan syarat untuk menempati posisi ini.

Penjualan/Sales

- Mengembangkan dan melaksanakan rencana penjualan untuk mencapai target penjualan
- Mengidentifikasi, memprioritaskan, dan mengeksekusi terhadap akun / prospek yang diartikulasikan dalam rencana penjualan
- Memahami kebutuhan pelanggan dan menciptakan solusi produk bernilai tambah
- Manajemen penjualan termasuk distributor, grosir, broker dan manajemen pengguna akhir
- Menyesuaikan penggunaan produk dan solusi untuk menumbuhkan volume dan profitabilitas akun
- Menggunakan penjualan solusi untuk memperluas bauran dan volume produk
- Mengembangkan dan memperluas basis pelanggan baru
- Memanfaatkan hubungan dan pengetahuan rekan kerja untuk mengidentifikasi dan mengamankan akun baru untuk mencapai target dan sasaran "bisnis baru" secara keseluruhan
- Membantu peluncuran produk
- Demonstrasi penggunaan dan aplikasi produk (resep, campuran bahan,

Hiring organization

PT Rich Products Indonesia

Date posted

Juli 1, 2023

Valid through

01.07.2024

LOKER LAMPUNG

LAMAR KERJA

dekorasi)

- Menjalankan kegiatan promosi untuk meningkatkan volume penjualan
- Atasi masalah pelanggan dengan empati
- Mengatasi keluhan dan masalah pelanggan
- Membantu mengkoordinasikan hubungan antara distributor & grosir / outlet

Layanan Nilai Tambah (Value-Add Services)

- Memberikan layanan teknis terkait penggunaan produk dan pengembangan bisnis yang tepat kepada pelanggan dan outlet
- Mendukung pembukaan gerai baru
- Berpartisipasi dalam pameran dagang sesuai kebutuhan
- Memberikan laporan berkala tentang pengaturan kerja, informasi pelanggan, informasi pesaing, dan lainnya sesuai kebutuhan
- Mengembangkan pemahaman tentang pasar dan tren untuk mendorong penjualan
- Terus mempelajari keterampilan & teknologi penjualan baru untuk mendorong kinerja penjualan
- Mematuhi persyaratan / pembatasan pemerintah daerah

Persyaratan

- Pendidikan minimal Diploma, Bachelor's Degree dengan jurusan Pastry/Patisserie Management/Tata Boga atau sejenisnya.
- Setidaknya 2 tahun pengalaman bekerja dalam bidang atau latar belakang yang sama.
- Memiliki pengalaman sebagai Pastry Chef/ Cook Chef/ Barista industri Hotel atau Makanan & Minuman akan menjadi nilai tambah.
- Kemampuan yang wajib dimiliki: Sales, Pastry Chef, Cake Decoration, Beverage making, Culinary food cooking, Hospitality, Hotel, Technical Sales, Baking, Technical baker, Technical Advisor
- Posisi Staff (non-management & non-supervisor)

PT Rich Products Indonesia berterimakasih kepada seluruh pelamar. Hanya kandidat yang memenuhi kriteria yang akan dihubungi.

Employment Type

Full-time

Job Location

Bandar Lampung, Lampung, Indonesia

Base Salary

Rp 3000000 - Rp 4000000

Responsibilities

- Mengembangkan dan melaksanakan rencana penjualan untuk mencapai target penjualan
- Mengidentifikasi, memprioritaskan, dan mengeksekusi terhadap akun / prospek yang diartikulasikan dalam rencana penjualan
- Memahami kebutuhan pelanggan dan menciptakan solusi produk bernilai tambah

- Manajemen penjualan termasuk distributor, grosir, broker dan manajemen pengguna akhir
- Menyesuaikan penggunaan produk dan solusi untuk menumbuhkan volume dan profitabilitas akun
- Menggunakan penjualan solusi untuk memperluas bauran dan volume produk
- Mengembangkan dan memperluas basis pelanggan baru
- Memanfaatkan hubungan dan pengetahuan rekan kerja untuk mengidentifikasi dan mengamankan akun baru untuk mencapai target dan sasaran “bisnis baru” secara keseluruhan
- Membantu peluncuran produk
- Demonstrasi penggunaan dan aplikasi produk (resep, campuran bahan, dekorasi)
- Menjalankan kegiatan promosi untuk meningkatkan volume penjualan
- Atasi masalah pelanggan dengan empati
- Mengatasi keluhan dan masalah pelanggan
- Membantu mengoordinasikan hubungan antara distributor & grosir / outlet

Qualifications

- Pendidikan minimal Diploma, Bachelor's Degree dengan jurusan Pastry/Pattisery Management/Tata Boga atau sejenisnya.
- Setidaknya 2 tahun pengalaman bekerja dalam bidang atau latar belakang yang sama.
- Memiliki pengalaman sebagai Pastry Chef/ Cook Chef/ Barista industri Hotel atau Makanan & Minuman akan menjadi nilai tambah.
- Kemampuan yang wajib dimiliki: Sales, Pastry Chef, Cake Decoration, Beverage making, Culinary food cooking, Hospitality, Hotel, Technical Sales, Baking, Technical baker, Technical Advisor
- Posisi Staff (non-management & non-supervisor)

Skills

- Kemampuan yang wajib dimiliki: Sales, Pastry Chef, Cake Decoration, Beverage making, Culinary food cooking, Hospitality, Hotel, Technical Sales, Baking, Technical baker, Technical Advisor

Industry

Produk Konsumen/Barang konsumen yang bergerak cepat

Job Benefits

Asuransi kesehatan, Waktu regular, Senin – Jumat, Bisnis (contoh: Kemeja)

Working Hours

8 Jam

Education

Sertifikat Professional, D3 (Diploma), D4 (Diploma)

Experience

12

Contacts

Alamat: Jl. Raya Kelapa Nias HF-3 Mahaka Square, Lt.2 Ruko B 7 - 15,
RT.8/RW.6, Klp. Gading Bar., Kec. Klp. Gading, Jkt Utara, Daerah Khusus Ibukota
Jakarta 14240